

비씨 TOP가맹점 가입 특약서



(이하 "갑"이라 하며, "갑"은 모든 직영 및 대리점을 대리하며, 계약일 이후 신규 개업하는 매장에도 적용된다)과 비씨카드주식회사(이하 "을"이라 한다)는 비씨카드 TOP 가맹점 업무 제휴 계약을 다음과 같이 체결한다.

제 1 조 (목적)

본 계약은 "을"이 운영하는 TOP 포인트 서비스 제도와 관련하여 "을"의 회원에게 TOP 포인트 서비스를 제공함에 있어 "갑"과 "을"간의 필요한 제반사항을 규정하고 상호 공동 이익의 증진을 도모함에 그 목적이 있다.

제 2 조 (용어의 정의)

- ① "회원"이란 "을", "을"의 고객사가 발급하는 신용카드(직불카드, 선불카드 포함, 이하 "신용카드"라 한다)를 발급 받아 "을", "을"의 고객사로부터 정상적으로 사용할 수 있는 권한을 부여 받은 자를 말한다.
- ② "갑"의 매장이란 "갑"의 영업과 관련하여 "갑"이 운영, 관리, 임대하는 직영매장 또는 "갑"의 물품 또는 용역을 취급하는 대리점으로 등록된 매장 등 "갑"의 모든 사업장을 말한다. 추후 신규 개업하는 매장은 본 계약상의 매장에 자동적으로 포함하기로 한다.
- ③ "신용판매대금"이란 "회원"이 "갑"의 매장에서 일시불 또는 할부로 사용한 금액을 말한다.
- ④ "TOP포인트"(이하 "포인트"라 한다)는 "갑"이 "을"의 회원이 이용한 신용판매대금에 대해 "갑"과 "을"이 정한 기준에 따라 회원에게 제공키로 한 포인트를 말한다.
- ⑤ "제휴포인트"란 TOP포인트 외에 "을"과 제휴계약을 체결한 제휴사가 회원에게 적립해준 포인트를 말한다.

제 3 조 (업무제휴 내용)

- ① "갑"은 제5조에서 정한 신용판매대금의 일정 비율을 "을"에게 "포인트"로 제공하며, "을"은 동 "포인트"를 회원에게 적립한 후, 회원의 요청에 따라 포인트를 지급하기로 한다.
- ② "갑"은 "포인트"를 제공하는 사점에서 "포인트"에 대한 일체의 권리관계가 "을"과 "회원"에게 이전됨에 동의한다. 다만, "회원"에 대한 적립 후 사용기간 초과, 탈퇴 신청 등으로 인해 기 적립한 포인트가 소멸하는 경우에는 해당 소멸 포인트를 "갑"에게 환급하거나 혹은 TOP포인트 가맹점 마케팅에 사용하기로 한다.
- ③ "을"은 "갑"이 제공한 "포인트"를 회원에게 적립하기 위하여 필요한 각종 세부 운영 업무를 담당한다.
- ④ "갑"은 제공된 "포인트"에 대해 "회원"이 "을"과 TOP 가맹점 업무제휴 계약을 약정한 모든 가맹점에서 사용하는 데 동의하고, 업무의 관리 목적상 포인트를 사용할 수 있는 가맹점을 지정할 권리는 "을"에게 있음을 이해하고, 이에 이의를 제기하지 않는다.
- ⑤ "갑"에서 사용되어지는 포인트의 사용은 정액 또는 정율로 "갑"과 "을"의 상호 협의에 의해 별도로 정하여 사용한다. 단, 법인카드, 가족카드 및 Gift 카드에 대하여는 포인트 사용이 불가하다.
- ⑥ "갑"의 매출 증대 및 회원의 포인트 사용 편의를 위하여 회원에게 TOP포인트 외에 제휴포인트가 있는 경우, 회원은 "갑"에서 제휴포인트의 "사용"이 가능하고, 포인트 사용 및 정산방식에 관한 구체적인 내용은 TOP포인트에 준하여 처리한다. "갑"에서 사용 가능한 제휴포인트는 "을"의 정책 및 "을"의 제휴사의 사정에 따라 추가, 변경 될 수 있으며, "을"은 추가 변경된 제휴포인트 및 그 제휴포인트의 사용 방법에 대하여 고지 한다.
- ⑦ "갑"은 본 특약의 체결과 동시에 대리점에게 "갑"이 대리점을 대리하여 "을"과 본 특약을 체결한 사실 및 그 주요내용을 고지하여야 한다. 추가 신규 개업하는 매장에 대하여도 같다.
- ⑧ "을"은 TOP가맹점의 업무제휴 내용을 회원 정보지, 홈페이지 등 자체 광고매체를 통하여 지속적으로 홍보하며, "갑"은 "을"이 제공하는 각종 광고/홍보물을 매장에 게시/비치하는 등 홍보에 협조하기로 한다. 구체적으로 "을"이 "갑"에게 제공하는 혜택은 아래와 같다.

혜택	무이자할부	홈페이지 홍보	데칼 제공	프로모션 진행	기타 혜택
제공함	__개월	()	__개	__회	
제공 안함	()	()	()	()	()

제 4 조 (대상회원)

본 계약의 적용을 받는 대상 회원은 "을"의 모든 회원으로 한다.

제 5 조 (포인트 제공률 및 정산방식) (인)

- ① "갑"은 "을"의 회원이 이용한 신용판매대금 중 가맹점수수료와 별도로 () % (이하 "적립률"이라 한다)를 포인트로 제공한다. 단 회원의 카드 사용실적 및 시장환경의 변화에 따라 "갑"과 "을"은 상호협의 하에 적립률을 상호 조정할 수 있다. (총수수료율 %)
- ② "을"은 "갑"으로부터 제공받은 포인트 중 () %를 차감하여, TOP가맹점 마케팅 및 가맹점 관리 등을 위한 목적으로 활용하기 위하여 운영하며, "을"은 차감액 전액을 본 항의 목적 수행을 위한 비용으로 사용한다.
- ③ 제 ①항의 포인트 정산은 "갑"의 신용판매대금 입금 시 가맹점수수료와 별도로 해당 매출건의 포인트적립 금액을 선 공제 하는 것을 원칙으로 한다.
- ④ 회원이 "갑"의 매장에서 포인트를 사용한 경우, "을"은 해당 포인트에 상응하는 금액에 대하여 "갑"의 가맹점 수수료를 공제한 후 잔여금액을 가맹점 대금지급과 동일한 방식으로 정산한다.
- ⑤ "을"은 "갑"의 요청이 있을 시 포인트 공제내역 및 회원의 사용 진위 확인 등 필요한 자료를 제공키로 한다.
- ⑥ "갑"은 "을"의 홈페이지 및 여신금융협회의 가맹점매출거래정보 통합조회시스템을 통해 포인트적립 수수료 내역을 확인할 수 있다.
- ⑦ "을"은 "갑"이 요청하는 경우, SMS, 이메일 등을 통해 포인트적립 수수료 내역을 추가적으로 안내한다.
 - 추가 안내 제공 : 동의(), 미동의()
 - 통지방법 : 이메일(), 핸드폰()
- ⑧ 기타 본 조에서 정하지 않은 포인트 적립대금의 정산과 관련한 세부사항은 "을"의 운영기준에 따르며 본 조에 따른 정산방법은 "을"이 "갑"에게 통지 함으로써 변경될 수 있다.

제 6 조 (기타 업무)

본 계약서의 "TOP가맹점 포인트"와 직접적인 관련이 없는 일반적인 신용 판매 거래에 관한 사항은 "비씨카드 가맹점 약관"에 따라 처리한다.

제 7 조 (사후 관리)

- ① "갑"은 "갑"의 직원에 대하여 지속적인 교육을 통해 "을"의 회원이 불편 없이 신용카드를 사용할 수 있도록 지원한다.
- ② "갑"은 포인트의 제공을 고의 또는 과실로 누락하거나 사용을 거부할 수 없으며 또한 포인트 사용과 관련한 어떠한 수수료도 회원에게 전가해서는 안되며, 이로 인하여 "회원"에게 발생하는 일체의 손해는 "갑"이 보상하기로 한다.

제 8 조 (업무제휴의 변경)

"갑"과 "을"은 필요한 경우 제3조상 업무제휴의 내용을 상호 합의 하에 변경할 수 있으며, 이와 관련하여 별도의 합의가 있는 경우 이는 본 특약과 동일한 효력을 갖는다.

제 9 조 (신의 성실)

"갑"과 "을"은 동 계약의 이행에 있어 상호 이미지와 명성을 손상시키는 일체의 행위를 하여서는 안되며 상호 계약내용을 신의 성실하게 이행하여야 한다.

제 10 조 (변동사항 통보)

- ① "갑"은 영업정보(상호, 주소, 대표자, 사업자등록번호, 전화번호 등)의 변동이 있을 시 이를 즉시 "을"에게 통보하여야 한다.
- ② "갑"과 "을"은 전항의 변동사항 이후에도 동 계약은 계속 유효한 것으로 한다.

제 11 조 (기밀 유지)

"갑"과 "을"은 본 계약서상의 업무와 관련하여 알게 된 상대방의 영업상 기밀 및 고객정보에 대하여 상대방의 서면 동의 없이 제3자에게 유출하거나 계약서 상의 업무 이외의 목적으로 이용하여서는 안되며, 이를 위반하여 발생하는 모든 손해에 대해서는 그 위반책임이 있는 자가 민·형사상의 모든 책임을 진다.

제 12 조 (계약의 유효기간) (인)

본 계약의 유효기간은 _____년 _____월 _____일부터 _____년 _____월 _____일까지로 한다. 본 계약을 갱신하고자 할 경우, "을"은 계약 종료 예정일부터 1개월 이전에 "갑"에게 서면, 전화, 전자우편(E-MAIL), 단문메세지 서비스(SMS) 중 1가지 이상의 방법으로 현재 계약의 주요 내용, 갱신예정 사실, 포인트적립수수료 총액 및 가맹점에서 사용된 포인트(혜택) 등을 통보하고, "갑"으로부터 우선, 서면, 홈페이지 및 SMS 중 1가지 이상의 방법으로 계약 갱신에 대한 동의를 받아야 한다. "갑"이 계약갱신에 동의할 경우 본 계약과 동일한 조건으로 1년간 연장되는 것으로 한다.

제 13 조 (계약의 해지)

- ① "갑"과 "을"은 다음 각 호의 사유가 발생한 경우에는 계약기간에 관계없이 본 계약을 해지할 수 있으며 해지의 효력은 해지일자 익일로 한다.
 1. 본 계약서 책임사항 및 의무 이행을 현저히 태만하거나 지연하여 상대방의 영업활동에 지장을 초래한 경우
 2. 파산, 회의, 부도처리, 회사 정리절차 등 관계법령상의 하자 발생으로 그 신용에 위험이 있어 계약의 정상적인 이행이 곤란하다고 판단되는 경우
 3. 일방의 고의 또는 과실로 인하여 상대방에게 손해가 발생한 경우
 4. 비씨카드 가맹점 계약이 해지된 경우
 5. "갑"이 포인트 사용에 의한 금원을 획득할 목적으로 매출 전체 또는 대부분을 포인트 매출로만 발생시킨 경우
 6. 기타 본 계약을 이행하기 어려운 중대한 사유가 발생한 경우
- ② "갑"은 본 계약이 해지된 경우에도 기 적립된 포인트에 대한 일체의 권리를 주장할 수 없다.
- ③ 전①항의 해지로 인하여 상대방에게 손해가 발생한 경우에도 상호 협의하여 그 손해액을 산정하고 산정된 손해액 전액을 배상하여야 한다.

제 14 조 (계약의 해석)

본 계약서에 정하지 않은 사항이나 해석상 내용이 불분명한 사항에 대해서는 비씨카드 가맹점 약관을 적용하며, 기타 사항은 관계법령 및 일반 상관례에 따라 상호 호혜적 입장에서 협의하여 결정한다.

제 15 조 (관할 법원)

본 계약과 관련하여 소송의 분쟁이 발생시 관할법원은 "을"의 본점 소재지 관할법원으로 한다.

제 16 조 (기타)

- ① 계약서에서 정한 사항 이외에 추가로 정할 수 있으며, 별도 협약서로도 처리 할 수 있다.

상기 계약의 체결을 증명하기 위하여 계약서 2부를 작성하여 "갑"과 "을"이 날인한 후 각각 1부씩 보관한다.

년 월 일

서명 전 반드시 확인 하실 사항

포인트 적립 수수료율 : _____ %
가맹점 수수료율과 합산된 총 수수료율 : _____ %
카드사가 제공하는 혜택 :

혜택	무이자할부	홈페이지 홍보	데칼 제공	프로모션 진행	기타 혜택
제공함	__개월	()	__개	__회	
제공 안함	()	()	()	()	()

위 사항을 충분히 설명 받았고 잘 이해하였습니다. (인)

<갑> 주소

상호

대표자

가맹점번호

(인)

<을> 서울특별시 서초구 효령로 275

비 씨 카 드 주 식 회 사

대표이사 사장 이 문 환

